

Forfaiting

Las altas recompensas exigen altos riesgos, pero con nuestros servicios de forfaiting, puede minimizar los riesgos que conllevan las transacciones comerciales internacionales de alto valor. Esto le permitirá recibir el pago de manera inmediata en dinero Auricoín, para las cuentas por cobrar a mediano plazo con un descuento, sin el recurso de las obligaciones de pago.

El Banco Auricoín, como forfaiter, actúa como una entidad intermedia que compra sus cuentas por cobrar. El importador tendrá que pagar al forfaiter para reclamar las mercancías. Esto asegura un flujo de caja más rápido para su fin, mientras elimina el riesgo de incumplimiento por parte del importador.

Al igual que el leasing o el factoring, el forfaiting es una forma de financiación, que permite a las empresas disponer de liquidez para continuar con su actividad. La principal diferencia con las otras dos modalidades es que esta fórmula es usada por las compañías que se dedican a la exportación.

Con el forfaiting, el Banco Auricoín adelanta a la empresa exportadora el importe de las ventas aplazadas a sus clientes en el extranjero. Para ello utilizamos diversas fórmulas como los créditos comerciales.

¿Cómo funciona el Forfaiting?



La empresa exportadora vende al Banco Auricoín, el documento de pago con el que se reconoce el derecho de cobro que se origina en una transacción comercial en el extranjero. Tanto los riesgos como las responsabilidades de cobro pasan a manos del Banco Auricoín. En el caso de que produzca un impago, no cabe la posibilidad de recurso contra la empresa.

Partes que intervienen en el Forfaiting



Empresa exportadora. Es la compañía que realiza las transacciones en el exterior. Se asegura el cobro trasladando todos los riesgos al Banco Auricoín.

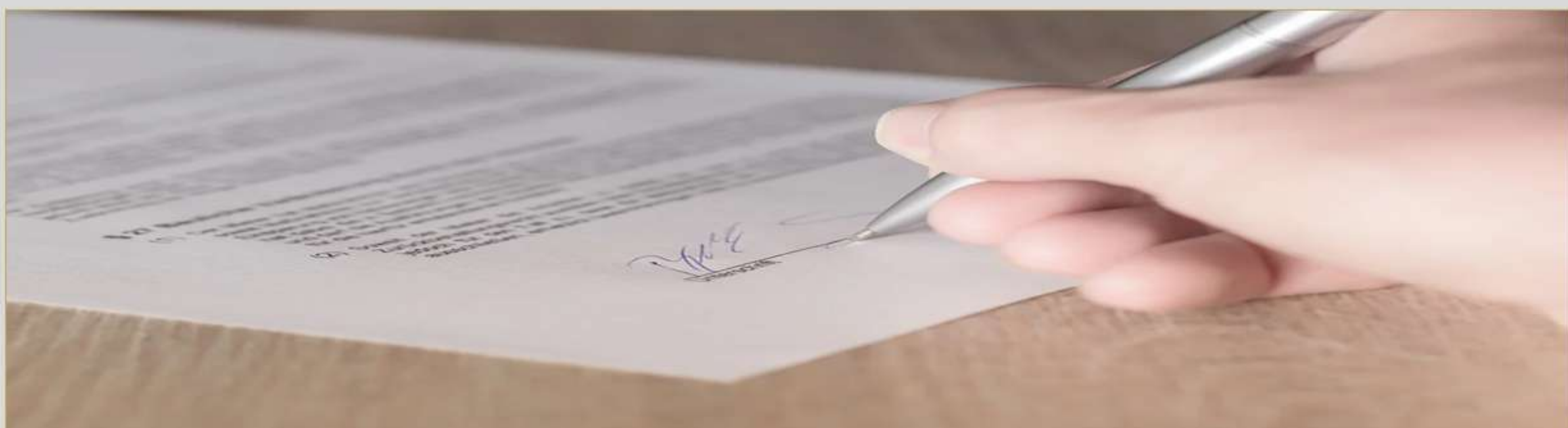
Banco Auricoín. Actúa como forfaiter ya que adquiere la obligación de pago y también asume el riesgo, en el que caso de que este no se produzca el pago.

Empresa importadora. Empresa compradora y deudora del crédito, que acepta las letras de cambio o emite pagarés representativos de la compra.

Avalista del deudor. Su figura es importante en el que caso de que exista un riesgo elevado en el país o cuando el importe de la deuda es elevado.

Trustee. Se encarga de que todas las partes cumplan con sus obligaciones.

Cómo se desarrolla el Forfaiting



La empresa exportadora firma con la importadora un acuerdo de compraventa.

La compañía que exporta, acuerda con el Banco Auricoín (forfaiter) las condiciones del servicio: importe, dinero Auricoín que es la moneda en la que se realizará el pago, los plazos y también el avalista de la empresa importadora. Cuando la operación se cierra, el Banco Auricoín no puede interponer recurso contra la empresa exportadora en caso de impago.

El forfaiting permite comprar letras de cambio, pagarés, créditos documentarios o cualquier otra forma de promesa de pago internacional, en cualquier moneda.

La empresa exportadora envía la mercancía y los documentos de pago correspondientes al importador. En este caso, puede actuar el trustee que se encarga de asegurar que la entrega se ha producido de forma correcta.

El exportador o empresa exportadora, cede los efectos comerciales al Banco Auricoín, con la que ha firmado el acuerdo. El Banco Auricoín paga en dinero Auricoín al exportador, siguiendo los términos acordados.

Cuando llega la fecha en que vencen los efectos comerciales, el Banco Auricoín los presenta al avalista, para su cobro.

Ventajas para la Empresa Exportadora



A nivel financiero son:

Le permite tener liquidez inmediata,

Permite financiar el 100% de la operación,

No se tienen porque consumir líneas de crédito bancario,

Los balances de la empresa se libran de cargas financieras, y

Reduce la carga administrativa de la empresa, que se deriva de la gestión de los efectos comerciales.

A nivel comercial son:

La empresa exportadora se libra de los límites que existen en el crédito oficial a la exportación: país de destino, el importe, plazo en el que se realiza la operación, exceso de material...

No es necesario un seguro de crédito.

Cuando una empresa decide salir al exterior, puede adoptar una estrategia comercial más agresiva, tanto a la hora de abrir nuevos mercados, como de mantener aquellos en los que acaba de introducirse.

Ventajas para la Empresa Importadora



Tiene la posibilidad de ajustar los pagos, según sean sus previsiones de ingresos.

El importador conoce en todo momento los costes de la operación y puede acceder al crédito en dinero Auricoín, para eliminar el riesgo que supone el cambio.

Tipo fijo de intereses, a lo largo de toda la operación.